

Sistema de Administración de Farmacias

Alcance del Sistema

Versión 1.1

Historia de revisiones

Fecha	Versión	Descripción	Autor
31/08/2014	1.0	Versión Inicial	Guillermo López
07/09/2014	1.1	Ajustes de priorización de Casos de Uso	Guillermo López

Contenido

1. INTRODUCCIÓN.....	3
1.1. PROPÓSITO	3
1.2. ALCANCE	3
1.3. DEFINICIONES, SIGLAS Y ABREVIATURAS	3
1.4. REFERENCIAS	3
1.5. VISIÓN GENERAL.....	3
2. PLANIFICACIÓN PARA ALCANCE CONSERVADOR.....	4
2.1. FASE ELABORACIÓN.....	4
2.1.1. Iteración 1	4
2.1.2. Iteración 2	4
2.2. FASE CONSTRUCCIÓN.....	4
2.2.1. Iteración 1	4
2.2.2. Iteración 2	4
3. PLANIFICACIÓN PARA ALCANCE INTERMEDIO	5
3.1. FASE ELABORACIÓN.....	5
3.1.1. Iteración 1	5
3.1.2. Iteración 2	5
3.2. FASE CONSTRUCCIÓN.....	5
3.2.1. Iteración 1	5
3.2.2. Iteración 2	5
4. PLANIFICACIÓN PARA ALCANCE OPTIMISTA	6
4.1. FASE ELABORACIÓN.....	6
4.1.1. Iteración 1	6
4.1.2. Iteración 2	6
4.2. FASE CONSTRUCCIÓN.....	6
4.2.1. Iteración 1	6
4.2.2. Iteración 2	7

1. Introducción

1.1. Propósito

Este documento describe el alcance del sistema a desarrollar en base a los Casos de Uso que se irán desarrollando a lo largo del proyecto. Está dirigido tanto al cliente como al grupo de implementadores.

1.2. Alcance

En este documento se realiza una asignación de tareas a realizar para cada iteración del proyecto. Por cada iteración, se detallan los Casos de Uso a implementar.

1.3. Definiciones, siglas y abreviaturas

Referirse a Glosario.

1.4. Referencias

- Especificación de Requerimientos v2.1
- Modelo de Casos de Uso v2.0
- Glosario v1.2
- Documento de Visión v1.0

1.5. Visión general

En primera instancia es necesario aclarar que el alcance definido en este documento está sujeto a modificaciones debido a la falta de aprobación por parte del cliente, además del hecho de ser una estimación inicial.

Inicialmente se plantean tres alcances posibles para el proyecto: Conservador, Intermedio y Optimista. El primero consiste en cubrir todos los aspectos del producto que resultan esenciales para el cliente. Los restantes se basan en agregar funcionalidades según las prioridades planteadas.

En la fase de elaboración, con el objetivo de alcanzar una arquitectura estable, se seleccionaron casos de uso relevantes a la comunicación de los componentes.

La fase de construcción tiene como objetivo extender la fase anterior y agregar funcionalidades, aumentando el valor del producto, asegurando en todo momento la calidad del sistema.

2. Planificación para Alcance Conservador

2.1. Fase Elaboración

2.1.1. Iteración 1

- Iniciar Sesión
- Buscar Producto
- Ver Información Producto
- Realizar Factura
- Ajustar stock
- Actualizar Precios y Stock

2.1.2. Iteración 2

- Imprimir Comprobante
- Consultar Factura
- Ver Factura

2.2. Fase Construcción

2.2.1. Iteración 1

- Controlar Compra Automática
- Crear Descuento Producto

2.2.2. Iteración 2

- Ver Historial Operaciones

3. Planificación para Alcance Intermedio

3.1. Fase Elaboración

3.1.1. Iteración 1

- Iniciar Sesión
- Alta Proveedor
- Modificar Proveedor
- Ver Proveedores
- Ver Información
- Alta Producto
- Modificar Producto
- Buscar Producto
- Ver Información Producto
- Realizar Factura
- Ajustar stock
- Actualizar Precios y Stock

3.1.2. Iteración 2

- Imprimir Comprobante
- Consultar Factura
- Ver Factura
- Registrar Cliente
- Modificar Cliente
- Buscar Cliente
- Ver Información Cliente

3.2. Fase Construcción

3.2.1. Iteración 1

- Controlar Compra Automática
- Crear Descuento Producto
- Crear Cuenta Corriente
- Ingresar Pago Cuenta Corriente
- Interrumpir Factura
- Recuperar Factura Interrumpida

3.2.2. Iteración 2

- Ver Historial Operaciones
- Ingresar Compra Manual
- Ver Compras

4. Planificación para Alcance Optimista

4.1. Fase Elaboración

4.1.1. Iteración 1

- Iniciar Sesión
- Alta Proveedor
- Modificar Proveedor
- Ver Proveedores
- Ver Información
- Alta Producto
- Modificar Producto
- Buscar Producto
- Ver Información Producto
- Ingresar Saldo Inicial
- Cerrar Caja
- Realizar Factura
- Ajustar stock
- Actualizar Precios y Stock

4.1.2. Iteración 2

- Imprimir Comprobante
- Consultar Factura
- Ver Factura
- Registrar Cliente
- Modificar Cliente
- Buscar Cliente
- Ver Información Cliente

4.2. Fase Construcción

4.2.1. Iteración 1

- Controlar Compra Automática
- Crear Descuento Producto
- Crear Descuento cliente
- Crear Descuento General
- Ver Descuentos
- Eliminar Descuentos
- Crear Cuenta Corriente
- Ingresar Pago Cuenta Corriente
- Interrumpir Factura
- Recuperar Factura Interrumpida
- Ver Recomendación Vendido
- Realizar Compra Recomendación

4.2.2. Iteración 2

- Ver Historial Operaciones
- Ingresar Compra Manual
- Ver Compras
- Ver Compras Cliente
- Ver Productos Comprados Cliente